



Wie ist es momentan um Ihre finanzielle Situation bestellt und wie sieht Ihre voraussichtliche Entwicklung in den nächsten Monaten aus? Aufgrund der folgenden kurzen Checkliste können Sie überprüfen, wo es Verbesserungsbedarf geben könnte:

**❓ Haben Sie Ihre 6-fachen monatlichen Gesamtkosten als schnell verfügbare Rücklage, an die Sie ohne Nachteile kommen?** Diese brauchen Sie für Investitionen, Projekte, Eventualitäten, Reparaturen und als ‚Kriegskasse‘ fürs Finanzamt. Spätestens seit der Krise 2008 wissen wir: „Cash is king“. Auch Reserven als Bargeld sind erforderlich, falls der Staat mal die Konten sperrt.



**❓ Wächst Ihr Vermögen kontinuierlich? Können Sie Ihre Sparvorgänge dauerhaft durchhalten, oder müssen Sie hin und wieder Löcher stopfen?** Für eine Sparmotivation ist es wichtig, dass Sie sehen, dass es vorwärtsgeht. Sind Ihre Sparverträge auch so flexibel, um sich an die Gewinnlage Ihres Unternehmens anzupassen?



**❓ Liegt Ihr Ertrag über der Inflationsrate von 3%?** Nur so werden Sie in Kaufkraft gemessen wirklich wohlhabender und unabhängiger. Ist Ihr Vermögen vor möglichen Währungskrisen geschützt?



**❓ Haben Sie genug monatliche Überschüsse, ohne faule Kompromisse machen zu müssen?** Mindestens 15% Ihres Einkommens sollte Ihnen übrigbleiben. Sie werden nun mal nur wohlhabender mit dem Geld, was Sie nicht ausgeben (müssen).



**❓ Wissen Sie, was Sie guten Gewissens ausgeben können?** Für eine Planung ist es zwingend erforderlich, dass Sie eine einfache Übersicht über die Ausgaben haben. Die meisten Unternehmer verstehen ihre BWA nicht.



**❓ Können Sie regelmäßig in den Urlaub fahren und abschalten? Haben Sie ausreichend Geld und Zeit, um Ihr Hobby auszuleben?** Dinge, die Sie entspannen und erfüllen sind wichtig, um leistungsfähig zu bleiben und Lebensfreude zu behalten. „Business as usual“ oder „selbst und ständig“ führen eher zu Burnout.



**❓ Ist Ihr Girokonto immer im Plus?** Ein gefülltes Girokonto ist wichtig für Optimismus und Freiheit. Als Schuldner ist Ihre Bank der Boss. Das Ziel ist, Sie wohlhabender zu machen und nicht die Bank.



**❓ Investieren Sie maximal 15% Ihres Nettoeinkommens für Versicherungen und Altersvorsorge?** Versicherungen sind unflexibel und entziehen Ihnen zunächst Liquidität.



**❓ Haben Sie die Versprechen zur Absicherung Ihrer Firma und die Nebenabreden schriftlich protokolliert?** Im Schadenfall müssen Sie sich auf die Zusagen Ihrer Versicherungsgesellschaft verlassen können, denn schließlich kann die Existenz Ihrer Firma daran hängen.



Ist das Ergebnis zufriedenstellend ausgefallen, oder sollten Sie jetzt aktiv werden?

Haben Sie vor, Ihre finanzielle Situation spürbar und nachhaltig zu verbessern? Wie? Mit dem richtigen Werkzeug und Partner an Ihrer Seite ist das ganz einfach. Lassen Sie uns in einem Gespräch testen, ob wir zusammenpassen. Wenn ja, gebe ich Ihnen eine schriftliche Erfolgsgarantie, weil ich Ihre Zeit wertschätzen möchte.

Nehmen Sie Kontakt zu mir für ein Erstgespräch auf, damit ich Ihnen ganz zwanglos zeige, wie ich Ihnen helfen kann: [www.mehrvomGeld.de/B2B](http://www.mehrvomGeld.de/B2B)

oder unter 09841-65910, denn ich bin nie weiter weg als das nächste Telefon.

oder einfach per E-Mail: [info@michael-serve.de](mailto:info@michael-serve.de)

Herzlichst Ihr Michael Serve

